

## Offre d'embauche

Dans la perspective du renforcement de notre équipe commerciale et marketing, **nous recrutons deux (02) commerciaux H/F** dans le cadre d'un CDI.

### MISSION

---

Rattaché(e) à la Direction commerciale, le commercial a pour missions :

- Promouvoir les produits et développer la clientèle à travers les actions de prospection dans l'atteinte des objectifs de vente ;
- Assurer le cycle complet de la vente : agir de la prospection du client jusqu'à la signature du contrat ;
- Fidéliser les clients en s'assurant de répondre à leurs attentes ;
- Négocier sur le prix, les qualités et les délais des solutions à livrer.

NB : le lieu de travail est Lomé, dans les locaux de la société, avec des déplacements à prévoir en Zone UEMOA et ailleurs.

### PROFIL

---

#### Qualification

- Bac+4/5 dans une formation commerciale reconnue ;
- **Au minimum** trois (3) ans d'expérience dans l'activité bancaire
- Une bonne connaissance du fonctionnement des divers métiers de l'activité bancaire serait un atout.

#### Savoir-faire

- Savoir mettre en place, suivre et optimiser des budgets ;
- Être un bon utilisateur du pack Microsoft Office ;
- Être un(e) habile négociateur(trice) ;
- Aisance orale et qualités rédactionnelles.

#### Qualités recherchées

- Vous êtes force de proposition et vous souhaitez vous impliquer fortement dans le développement d'une société en pleine phase de croissance ;
- Vous êtes passionné(e) par l'univers de la banque ;
- Vous êtes créatif(ve), et vous disposez d'un bon sens relationnel, et d'une bonne capacité d'écoute,
- Vous savez travailler en équipe ;
- Vous êtes organisé(e) et autonome.



1<sup>er</sup> EDITEUR AFRICAIN DE LOGICIELS DE GESTION BANCAIRE

## POUR POSTULER

---

Envoyez-nous votre dossier de candidature comprenant au minimum, votre CV et une lettre de motivation avec vos prétentions salariales à [recrutement@cergibs.com](mailto:recrutement@cergibs.com)

NB : Date limite de réception des dossiers de candidature : 23 février 2024 à 18h30.